



➤ WIR HELFEN LEBEN ZU RETTEN. HELFEN SIE MIT.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams besetzen wir deutschlandweit:

➤ Area Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgabenbereiche:

- Beratung und Betreuung namhafter Bestandskunden in Ihrem Gebiet (nach Absprache) auf Home-Office Basis im Premium-Qualitätsbereich Funktionsbekleidung
- Aktive Kunden- wie auch Händlerakquise
- Verantwortung für die Zielerreichung in Ihrem Verkaufsgebiet
- Erarbeitung sowie Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Steuerung von Vertragsverhandlungen inkl. Preismanagement
- Strategische Marktbeobachtung und analytische Auswertungen mit aktiver Initiierung von erforderlichen Maßnahmen
- Effiziente Tourenplanung und Berichtswesen
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an unterschiedlichsten Messen wie auch selbstständige Organisation von Kleinveranstaltungen

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Langjährige Erfahrung in der erfolgreichen Key-Account-Betreuung – idealerweise im Feuerwehr Bereich
- Starke Vertriebspersönlichkeit mit strategischen und analytischen Vorgehen im Verkaufsgespräch
- Verhandlungsgeschick, Ergebnisorientierung sowie ein überzeugendes Auftreten
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, Engagement und Kundenorientierung
- Sehr gute Kenntnisse im MS Office Bereich
- Freude an der Teamarbeit und im Umgang mit Kunden

Wir bieten Ihnen:

- Teil eines dynamisch, wachsenden und innovativen Teams zu sein
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet im Bereich Premium-Qualitäts-Produkte für Funktionsbekleidung
- Home-Office Paket sowie komplettes Ausstattungs-Equipment und eigener Musterkollektion
- Unterstützung durch ein starkes Texport Team mit über 600 Mitarbeitern
- Einschulung und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Langfristiges Arbeitsverhältnis mit Einstieg zum nächstmöglichen Zeitpunkt
- Dienstfahrzeug (inkl. Privatnutzung)

Sind Sie bereit Ihre Leidenschaft und die Freude im Umgang mit Kunden mit uns zu teilen und unser Unternehmen als strategischen Partner europaweit/weltweit zu positionieren, mit uns zu wachsen und gemeinsam Ziele zu erreichen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen: karriere@texport.at

[TEXPORT.AT/KARRIERE](https://www.texport.at/karriere)

